

Универсальность и надежность

Широкий ассортимент, доставку, документальное обеспечение и комфортные условия расчетов предлагает своим клиентам группа компаний «Лидермед» из Санкт-Петербурга. Уже 15 лет на рынке медицинских товаров они не изменяют своим правилам.



Руководитель — Людмила Шевченко. Родилась в г. Тырнаузе Кабардино-Балкарской Республики. Окончила Шахтинский Технологический институт бытового обслуживания. С 2002 г. работала ведущим менеджером на рынке медицинского оборудования. В настоящее время владеет собственным бизнесом. Увлекается фотографией.

Людмила, первое, что поражает на сайте вашей компании, — это огромный каталог предлагаемых вами товаров. Вся информация актуальна?

Да, у нас действительно широчайший ассортимент: от медицинского оборудования, мебели и специальной сантехники до расходных материалов, используемых в различных медицинских направлениях, таких как акушерство и гинекология, косметология, отоларингология и офтальмология, рентгенология и физиотерапия, хирургия, реанимация, гистология. Также продаем диагностическое, холодильное и аптечное оборудование, товары для стерилизации и дезинфекции, лаборатории и ветеринарии. Это огромный

перечень, с которым можно ознакомиться в каталоге, потому что всего не перечислить. Мы предлагаем нашим покупателям комплексное оснащение. Им не нужно искать других поставщиков и покупать все по отдельности, каждый раз оплачивая доставку и увеличивая тем самым свои расходы. У нас они получают все сразу. При этом мы следим за новинками, посещаем выставки и ищем новых поставщиков, чтобы предложить покупателю альтернативный выбор. Также реализуем товары из государственного резерва в процессе их обновления. Это абсолютно новое оборудование, но более раннего года выпуска, и оно пользуется спросом, поскольку по цене существенно ниже.

Сейчас наиболее востребован товар, произведенный в России или за рубежом?

Все очень индивидуально. Медицинское оборудование не так быстро устаревает морально, как, например, компьютерная техника. Оно служит минимум десять лет, поэтому обычно покупатель знает, что конкретно ему нужно. Он больше ориентируется не на производителя, а на качественные характеристики оборудования или расходных материалов. В последнее время отечественные разработки ничуть не уступают зарубежным. При этом нестабильный курс валют и, как следствие, непрогнозируемость цен на импорт, делают российскую продукцию более привлекательной. Хотя иностранные товары также пользуются спросом.

Ваши покупатели — это только медицинские учреждения?

Больницы, поликлиники, аптеки, ветеринарные клиники, санатории — наши основные, но не единственные клиенты. Мы проводим оснащение медицинских кабинетов в школах, детских садах, оздоровительных комплексах, комнатах предрейсового осмотра водителей. Ряд товаров пользуется спросом у застройщиков, которые именно на стадии строительства и оборудования зданий покупают специальную сантехнику, рентгендвери, рентгенокна, баритовую штукатурку и мн. др. Оборудование приобретают также салоны красоты, косметологические центры.

Осуществляется ли документальное сопровождение товаров и гарантийное обслуживание?

Вся продукция, которую мы продаем, имеет необходимые сертификаты и регистрационные удостоверения. Все документы покупателя предоставляются с товаром. Оборудование сопровождается паспортами и обеспечивается гарантией производителя. Кроме того, мы оказываем содействие в лицензировании кабинетов путем подбора оборудования по конкретным требованиям разрешительных государственных органов.

В какие регионы России вы можете доставлять товар и работаете ли вы с компаниями из других стран?

У нас нет никаких ограничений по территории распространения: работаем по всей России и СНГ. Наши покупатели в Мурманске и во Владивостоке, в Чите, Крыму и Калининграде — по всей стране. Среди клиентов — министерства, государственные и муниципальные бюджетные учреждения, санатории, органы внутренних дел и мн. др.

Мы оказываем содействие в лицензировании кабинетов путем подбора оборудования по конкретным требованиям разрешительных государственных органов.

Каким образом происходит доставка и оплата товара?

Мы обеспечиваем доставку, используя услуги проверенных и всем известных компаний-перевозчиков и курьерских служб. По выбору покупателя это может быть любой вид транспорта и даже доставка с сохранением температурного режима. Стоимость, возможные скидки и условия поставки оговариваются в каждом конкретном случае индивидуально. Расчет может быть произведен как по предоплате, так и по факту поставки (согласно федеральным законам №44 и 223). Мы открыты для диалога и учитываем все интересы и пожелания клиента.